

# ÄR DU EN SÄLJARE MED PASSION FÖR SKIDRESOR?

Nortlander Ski-Tours söker nu en svensk säljare till vårt huvudkontor i centrala Köpenhamn!

## **JOBDET**

Arbetet innebär försäljning av skidresor till Frankrike, Italien och Österrike. Din primära uppgift är att sälja skidresor via telefon och besvara förfrågningar via e-mail. När telefonerna inte ringer utnyttjar du dina kunskaper inom försäljning via kunddatabaser och CRM-system. Vi arbetar säsongsbaserat, vilket betyder mer på hösten/vinter och mindre våren/sommar.

## **DIN PROFIL**

Din utbildning är inte det viktigaste för oss. Det är däremot ett stort plus om du kan dokumentera resultat från tidigare försäljningsjobb, samt att följande punkter passar in på din profil:

- Du är öppen och har lätt att kommunicera via telefon och e-mail.
- Du arbetar självständigt och är noggrann.
- Du har erfarenhet av försäljning.
- Du är engagerad, positiv och energisk, eftersom jobbet kräver mycket av dig.
- Du gillar att åka skidor eller snowboard (inget krav på nivå J).
- Du trivs som bäst i högt tempo och när det är mycket att göra.
- Du har aldrig långt till ett skratt, vi är ett lättsamt team!

## **VAD ERBJUDER VI**

Som anställd hos Nortlander Ski-Tours erbjuder vi dig:

- Nyrenoverat kontor med bästa läge i centrala Köpenhamn
- Del av ett team med 70 inspirerande kollegor
- Fast lön samt en attraktiv bonusmodell
- Studieresor till Alperna där du lär känna våra destinationer
- Friskvårdstid
- Möjlighet till personlig utveckling
- Säsongsbaserad arbetstid – mer arbete på hösten/vinter och mindre våren/sommar men med en fast lön hela året.

## **KORT OM NORTLANDER SKI TOURS**

Nortlander Ski Tours har sedan 1991 organiserat skidresor till Alperna, och är en av de största skidresebyråerna i Skandinavien. Vi har alltid fokuserat på stora, högt belägna skidorter i Frankrike, Italien och Österrike. Vi har lång erfarenhet och kompetens inom vårt område och du kanske redan känner till oss. Om inte, ta ett besök på vår hemsida och se vilka vi är: [www.nortlander.se](http://www.nortlander.se)

## **ANSÖKNING**

Skicka en ansökan via e-post till oss med ditt CV och ett personligt brev. Berätta gärna om dig själv dina erfarenheter gällande försäljning.

Sista ansökningsdag 1/6 - 2017  
Anställningen startar 1/8 - 2017

Ansökningen skickas till Rickard Pettersson på [info@nortlander.se](mailto:info@nortlander.se) och intervjuer hålls löpande.

Vi ser fram emot att få veta mer om dig!